



# Dış Ticaret Okulu Başlıyor!

7 Mayıs 2024 - 29 Mayıs 2024  
(8 gün/Salı-Çarşamba/09.30-17.30)

Firmanızın ihracat stratejisini okulumuzdaki profesyoneller eşliğinde yeniden tasarlamaya ne dersiniz?

Sınırlı sayıda kontenjanı olan ve **Türkiye'nin alanında en önemli isimlerini** Çorlu'ya getiren Dış Ticaret Okulu Programımıza sizleri bekliyoruz.

## EĞİTİM YERİ

Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası

## EĞİTİM ÜCRETİ

6.000₺  
(KDV DAHİL)  
Öğle yemeği dahildir.

## KONTENJAN

20 FİRMA

## BAŞVURU

[www.trakyaka.org.tr](http://www.trakyaka.org.tr)

Detaylı Bilgi için:  
Tekirdağ Yatırım Destek Ofisi  
0850 450 09 59

## ÇORLU DIŞ TİCARET OKULU PROGRAMI

I. Hafta	Konu	Eğitmen
7 Mayıs SALI	Uluslararası pazar araştırma yöntemleri Uluslararası ticari bilgi kaynakları Ticari istihbarat kanalları Rekabet istihbaratı	Yaman KOÇ Yaman KOÇ Eğitim Danışmanlık
8 Mayıs ÇARŞAMBA	Teknik ve operasyonel istihbarat kullanımı İstatistiksel verilerin yorumlanması Müşteri bulma teknikleri ve veri tabanları Rakip analizi	Yaman KOÇ Yaman KOÇ Eğitim Danışmanlık
II. Hafta	Konu	Eğitmen
14 Mayıs SALI	Ödeme şekilleri Teslim şekilleri Incoterms Risk analizleri Kambiyo ve bankacılık işlemleri Akreditif çeşitleri Akreditif uygulamaları Dış ticaretin finansmanı, alternatif finansman teknikleri (forfaiting)	Cengiz ÖZCAN CNG Danışmanlık Dış Ticaret
15 Mayıs ÇARŞAMBA	Dâhilde ve hariçte işleme rejimi Transit rejimi Antrepo rejimi Serbest bölgeler mevzuatı İhracat mevzuatı İthalat mevzuatı Gümrük işlemleri	Caner SEVİMLİ Gümrük Müşaviri

III. Hafta	Konu	Eğitmen
21 Mayıs SALI	Yeni nesil ihracat pazarlaması yöntemleri Yapay zekâ araçlarının kullanımı Etkili yazışma teknikleri Yeni müşteriler oluştururken kullanılan dil Seçilen kelime ve kalıplarla stratejik konumlandırma Fiyat, teknik bilgi vb. avantajlı özelliklerin sunumu Uygulamalı örnek vaka çalışmaları	Gülşüm KOÇ Wise Trade
22 Mayıs ÇARŞAMBA	İspm 15 regülasyonu Navlun sözleşmesi Konşimento kullanımı akreditif ve vesaik mukabili ilişkisi Sea waybill kullanımı ve konşimento ile farklar Konteyner çeşitleri ve tarihesi	Ahmet AYTOGAN Danışman
IV. Hafta	Konu	Eğitmen
28 Mayıs SALI	Perakende B2C E-ihracat (Amazon & diğer alternatif satış kanalları) Toptan B2B E-ihracat (Alibaba & diğer B2B platformlar, RFQ kaynakları, özel satış kanalları, hedef satın alımların takibi) İhracat odağında dijital pazarlama & SEO CRM & pazarlama otomasyonları E-ticarette satış arttırıcı yenilikçi çözümler	Ersan ERTÜRK MODS GLOBAL
29 Mayıs ÇARŞAMBA	İhracatta krediler ve finansman araçları-EXIMBANK İhracatta devlet yardımları-Ticaret Bakanlığı İhracatta devlet yardımları-KOSGEB Destekleri	EXIMBANK Ticaret Bakanlığı KOSGEB



T.C. SANAYİ VE  
TEKNOLOJİ BAKANLIĞI

